



## AGORA DES DIRECTEURS ACHATS

Une communauté d'Agora des Fonctions



*Le 1<sup>er</sup> réseau français de cadres dirigeants  
constitué de 16 communautés dédiées aux fonctions des  
entreprises publiques et privées de + 500 salariés.*



Friendly Partners :



**RICOH**

Media Partners :

**FACILITIES**  
GUIDE DES SERVICES GÉNÉRAUX  
ET ACHATS HORS PRODUCTION

**SALON DES  
ACHATS**



# SOMMAIRE



- Présentation Agora Fonctions page 3
- Le comité de pilotage page 4
- Fonctionnement page 5
- Exemples de thématiques abordées lors des précédents RDV page 6
- Les membres page 7
- Les partenaires page 8
- Tarifs d'adhésion page 9





est l'une des 16 communautés

AGORA DES DIRECTEURS  
**ACHATS**



AGORA Fonctions  
Ensemble, trouvons les meilleures solutions



Forte de ses 7 années d'expérience et de ses 1200 membres, Agora Fonctions permet aux décideurs exerçant la même fonction au sein d'une entreprise de + de 500 salariés, de créer un lieu permanent d'échanges et de partages d'expériences pour mutualiser leurs compétences et trouver ensemble les meilleures solutions.

Pour plus d'informations : [www.agorafonctions.com](http://www.agorafonctions.com)

Les communautés Agora Fonctions : Paris – Lille - Lyon – Bordeaux – Beyrouth – Bruxelles





## Le comité de PILOTAGE

AGORA DES DIRECTEURS  
**ACHATS**

### PRESIDENT



**Emmanuel FOUGERE**

*Indirect Purchasing Director*  
PPR

### MEMBRES DU COMITE DE PILOTAGE



**Thierry GUILLOUX**

*Directeur des Achats*  
BNP PARIBAS PERSONAL FINANCE



**Gaëlle JUCHT**

*Responsable Groupe Achats Indirects*  
CERBA EUROPEAN LAB



**Fabienne LAMPEL**

*Directeur des Achats et Immobilier*  
MANPOWER

Tous les membres du club s'engagent à mettre en place des actions visant à créer des synergies entre tous. Défendre des valeurs fortes en garantissant l'épanouissement et la reconnaissance de notre métier et de ses valeurs est un objectif que nous nous engageons à tenir.



## Fonctionnement

AGORA DES DIRECTEURS  
**ACHATS**

L'Agora des Directeurs Achats,  
c'est :

- **8 rendez-vous** par an en format « Dîner-Débat ».

- Un **site internet** sur la vie du club :  
**[www.agoradirecteursachats.com](http://www.agoradirecteursachats.com)**  
(espace sécurisé : annuaire des membres,  
mini-cv et présentations des  
invités d'Honneur 360 ).

- **Une carte de membre**  
avec des offres privilèges  
(Taxis bleus, Hôtels & Préférence, etc.)

### Déroulé d'une soirée :

**19H30** : cocktail d'ouverture  
**20H20** : Introduction par le Président du club  
**20H30** : Intervention de l'Invité d'Honneur  
**20H50** : Dîner / Echanges avec ses pairs  
**22H30** : Fin de la soirée

**22H30** : Fin de la soirée

- **Au quotidien, solliciter la communauté sur une problématique grâce à :**

- ✓ **La question-flash**

- ✓ **L'atelier-flash**

- ✓ **L'annuaire électronique sécurisé des membres**

- **Des infos-flash** pour communiquer avec la communauté  
(infos du club, du comité de pilotage, des partenaires, etc.)

- **Des 360** : Restitution de la vision de l'Invité d'Honneur après chaque rendez-vous



## Exemples de thématiques abordées lors des précédents RDV



### ▪ « Les Achats Télécom »

Avec **André ROBERT**, Directeur Logistique et Achats du Groupe Malakoff Médéric et la participation de Gaël BOUDERGUE, Directeur Division Entreprise de Coriolis Télécom

### ▪ « Quel profil pour les acheteurs de demain ? »

Avec **Gordon CRICHTON**, Directeur du MAI Institut du Management de l'Achat International de BEM - Bordeaux Ecole de Management

### ▪ « L'art et la science de la négociation »

Avec **Jean-Edouard GRESY**, Président de ALTER NEGO

### ▪ « Comment l'Immobilier et les Achats peuvent travailler efficacement ensemble ? »

Avec **Bruno PILLON**, Directeur Général de BRAVO SOLUTIONS

### ▪ « Comment monitorer les risques économiques, sociaux chez ses fournisseurs stratégiques internationaux et agir à temps ? »

Avec **Florence LEFEVRE**, Vice President Enterprise Sales, Continental Europe de DOW JONES

### ▪ « Bonnes pratiques en matière d'achats de prestations intellectuelles »

Avec **Fabien KRAWCZYK**, Responsable Achats Prestations Intellectuelles et Communication-Marketing du Groupe LA POSTE





## Les membres

AGORA DES DIRECTEURS  
**ACHATS**

*Tous les membres sont des Directeurs ou Responsables des Achats.  
Tous les membres sont issus d'un groupe ou d'une entreprise + de 500 Salariés.  
Tous les membres valorisent le travail d'équipe pour gagner du temps et trouver les meilleures solutions.*



### Les sociétés membres



ADP EUROPE	CERBA EUROPEAN LAB	HP FRANCE
ADP GSI FRANCE	CNP ASSURANCES	IBM
AFNOR	COVIDIEN	INFOPRO COMMUNICATIONS
AGENCE FRANCE PRESSE	CS SYSTÈMES D'INFORMATION	LA POSTE
AIR FRANCE	ELIOR	LAFARGE
ALBÉA	ESSEC BUSINESS SCHOOL	LUCIEN BARRIERE
APPRENTIS D'AUTEUIL	ESSILOR INTERNATIONAL	MALAKOFF MEDERIC
AREVA	EUROPA SAS	MANPOWER
A-SC	FAURECIA SERVICE GROUPE	MEDIAPOST
AVIS	FNAC	MUSEE DU LOUVRE
AVIVA	GENERALI	NISCAYAH SAS
BNP PARIBAS PERSONAL FINANCE	GEODIS	OFFICE DEPOT
BNP PARIBAS REAL ESTATE	GIDE LOYRETTE MOUEL	PIERRE & VACANCES CENTER PARCS
BOUYGUES TELECOM	GRDF (GAZ RÉSEAU DISTRIBUTION FRANCE)	PMU
BP FRANCE	GROUPE ESSEC	POLE EMPLOI
BRICORAMA	GROUPE FNAC	PPR
CARGLASS	GROUPE LIMAGRAIN	PREDICA
CENTRE HOSPITALIER INTERCOMMUNAL DE CRETEIL	GUNNEBO FRANCE	RENAULT
		RICOH FRANCE



## Les membres

AGORA DES DIRECTEURS  
**ACHATS**



### Les sociétés membres



SANOFI  
SCA HYGIENE PRODUCTS FRANCE  
SEGULA TECHNOLOGIES  
SHOWROOMPRIVE.COM  
SIA  
SIDEL  
SPEEDY FRANCE SAS  
STERIA  
TECHNI COLOR  
THALES  
VALEO MANAGEMENT SERVICES  
VEOLIA ENVIRONNEMENT  
ZODIAC AEROSPACE



## Les partenaires

AGORA DES DIRECTEURS  
**ACHATS**



Opérateur et intégrateur de services télécoms fixes et mobiles, **CORIOLIS TELECOM** vous fait bénéficier de ses 22 années d'expertise et savoir faire auprès des entreprises pour simplifier vos télécoms.

Fort d'un effectif de 2 000 collaborateurs, le groupe Coriolis réalise un chiffre d'affaires de 400 millions d'euros et compte 50 000 entreprises clientes.

La Division Entreprise de **CORIOLIS TELECOM**, vous assure chaque jour une écoute, un conseil et un suivi personnalisés.



**BMW France**, est un groupe leader dans le segment Premium automobile en France.

**BMW France** a vendu en 2010 46.000 BMW et 18.000 MINI.

- 188 points de vente
- 98 conseillers commerciaux Ventes aux Entreprises formés spécifiquement à l'approche Sociétés, Grands Comptes et LLD grâce au Label BMW Solutions d'Entreprises.
- Une équipe Grands Comptes composée de 5 Responsables Ventes aux Entreprises à l'écoute de vos besoins des grandes entreprises en France, réactive et force de conseil pour l'établissement et l'évolution des Car Polices.
- 57 Modèles BMW et 33 modèles MINI en dessous des 140g de CO2. Ces véhicules représentent plus de 50% de nos ventes.



## **RICOH**

Leader sur son marché, le **Groupe RICOH** est fabricant de systèmes d'impression et partenaire des Entreprises dont les besoins nécessitent une gamme complète de solutions et services d'impression.

Notre réseau direct mondial est en mesure de répondre aux exigences de nos clients français ou internationaux souhaitant une optimisation de leurs moyens d'impression, la maîtrise globale de leurs coûts d'impression voire l'externalisation complète de leur gestion documentaire.

Partenaires média

**SALON DES  
ACHATS**

**FACILITIES**  
GUIDE DES SERVICES GÉNÉRAUX  
ET ACHATS HORS PRODUCTION



## Tarifs d'adhésion

AGORA DES DIRECTEURS  
**ACHATS**



L'adhésion est annuelle, se fait à titre individuel et n'offre pas la possibilité d'être remplacée.

**Montant HT : 420,00 euros**

**Montant TTC : 502,32 euros**

Pour tout complément d'information :

Contactez le pôle Relation Membre au **01 73 73 93 58**

ou par mail **[relation-membre@agoraclubs.fr](mailto:relation-membre@agoraclubs.fr)**

Les demandes d'adhésion sont validées par le Comité de Pilotage du club.

